

# ギルドいちかわ 『CALL ME』

～市内特化型の「人財」ネットワークの創出～

# ギルドとは

「中世のヨーロッパの都市で結成された**同業者組合**」

中世より近世にかけて西欧諸都市において商工業者の中で結成された各種の職業別組合。商人ギルド・職人ギルド（同職ギルド）などに区分される。すなわち



「ギルドいちかわ 副業人材組合」



# 自己紹介

- 約 年間、
- 業界を中心に 社以上の中途採用支援と  
約 名の転職相談に関わってきました。

特に「アラフォー世代×上場ベンチャー」が得意分野

- その傍ら、副業人材としても複数社の案件にも参加中

中途採用支援

転職相談

副業サラリーマン

# 2020年5月 直面した無慈悲な現実

①働きたいけど、働けない後輩からの連絡

会社の業績悪化により、休職&減給 実質上のクビ宣告

②副業推奨 = 自分の身は自分で守ってね

このタイミングで解禁。これまでは副業禁止だったのに

# がむしゃらに動いた3ヶ月

## ① 転職活動の支援

所属している会社 & 個人ネットワークより、数社の面接を獲得

## ② 副業案件の開拓

3社の営業代行契約を開拓 & 交渉、副業開始までこぎつけた

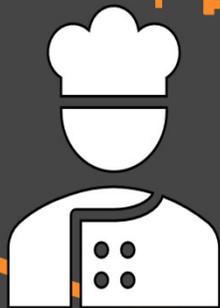
# サポート後に感じた不安

「未来への危機感」

「個の力の必要性」

TMOを通して、見つけた目標

自転車 で 分圏内の経済圏が  
「副業人材」で活性化させたい



～課題～

「副業案件の開拓」  
「副業人材の育成」



ギルド内外の調整役  
「ギルドマネージャー」

# 「もやもや」を「具体化」する

## 【副業人材】



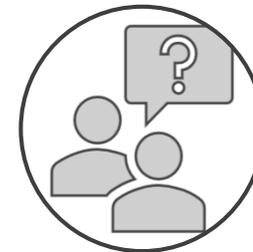
- ・副業を始めたいけど、何を  
しているのか分からない
- ・自分のスキルでも稼げるのか

## 【マネージャー】



- 「依頼内容の案件化」
- 「案件に合った人材の紹介」
- 「サービス内容、品質管理」

## 【依頼主】



- ・時間がなく、ほったらかし
- ・やりたいけど面倒で後回し
- ・誰に聞いていいか分からない



# 案件例①「データ整理・帳票作成」

【副業人材】 定年退職者・主婦（元営業事務）



## 【サービス概要】

データ整理の活用指導。顧客&売上データのとりまとめ

## 【依頼主イメージ】

40歳、飲食店経営：独自に売上・客数等の管理票を作成し日々入力してるが、帳票が複数になってしまい、情報を一括したい、入力時間も短縮し、まとめた情報をグラフ化し関連性を分析したい、とは思っているものの、どこから手をつければいいのか分からず、勉強もおっくうである。書籍にある一般的な情報ではなく、自分の店にあった情報の管理手法が知りたい。

## ※業務委託仕様書①（簡易版）

■ 委託業務名	データ整理・帳票作成
■ 委託期間	契約締結の日から1ヵ月
■ 委託業務概要	Excelでのデータ整理の活用指導。顧客&売上データのまとめを行うことにより、今後のデータ入力に割く時間の削減と、まとめたデータの見方・活かし方までレクチャーします。
■ 委託業務内容	業務報告書(売上レポート・顧客分析シート等)の作成。必要な機材、備品、テキスト等の準備および環境の設定
■ 成果物	業務報告書（電子データ）
■ 報酬	月固定50,000円、もしくは時間単価：3,000円～

## 案件例② 「プロの写真・動画撮影・編集加工代行」

【副業人材】 カメラマン・YouTuber

### 【サービス概要】

プロ機材での撮影代行、撮影済の動画の編集・加工

### 【依頼主イメージ】

39歳、会社員、2児の父：子供のライフイベントや運動会にて、撮影してある動画や写真データがHDDに保存したまま…子供が小学校卒業する時にこれまでの撮影してきた成長記録をプレゼントしたい！と思っている。ただ、整理・編集するにも時間と知識がなく、手を出せないで困っている。



## ※業務委託仕様書②（簡易版）

■ 委託業務名	写真・動画撮影・編集加工代行
■ 委託期間	契約締結の日から2週間
■ 委託業務概要	撮りだめされていた写真・動画の編集・加工を行う。今後、探さずに目的の写真・動画を探し当てるためにHDDの整理整頓も請け負います。
■ 委託業務内容	未編集の写真・動画の編集加工。作業に必要な機材、備品等の準備および環境の設定と設営。
■ 成果物	写真・動画データ（電子データ）
■ 報酬	本数×5,000円、もしくは時間単価：3,000円～

## 案件例③「ライフマネジメント相談」

【副業人材】 保険営業、元銀行員、FP



### 【サービス概要】

最新の資産運用方法・最適な資金運用方法の相談・提言

### 【依頼主イメージ】

45歳、個人事業主：人並みに貯金はあるが、老後2000万までは届いていない。働けるうちは働こうと思っているので、60～65歳以降の生活の心配はしていないが、万が一を考え、保険の組み方を含めた現在の資産運用が正しいのか診断してほしい、その上で老後につながる資金運用方法を一緒に考えてくれるが、利害関係のない相談できる人を探している

## 案件例④ 「医療に頼らない生活習慣づけサポート」

【副業人材】 整体師・理学療法士

【サービス概要】

30分で体のどこが悪いか何処に相談すべきか教えます

【依頼主イメージ】

48歳、専業主婦：慢性的になんとか腰が痛い、家事をするにあたり我慢ができる程度だし、なんとなく医者に相談するのを躊躇している。いざ医者に行くにしても何処に相談すべきか、何をどう相談していいのかわからない。今後、痛みがひどくなってしまった場合、どんな健康リスクが想定されるのかも知っておきたい。



## 案件例⑤ 「小学生向けスポーツコーチ」

【副業人材】 元野球部・現役野球部

### 【サービス概要】

子供野球が大好きになる楽しい練習メニューを教えます

### 【依頼主イメージ】

39歳、会社員、2児の父：在宅勤務が増え、子供たち接する機会が増え、空き時間で野球少年である長男と毎日練習している。ただ真剣になりすぎてしまい、子供に対し厳しくしてしまいます事もあり反省を繰り返す日々、楽しく練習をするための方法や、息子に合った練習法を教えてもらいたい。



## 案件例⑥ 「気軽な野菜・植物の飼育相談」

【副業人材】 農家・家庭農園運営者

### 【サービス概要】

ご自宅までお伺いし、正しい育て方をアドバイスします

### 【依頼主イメージ】

58歳、会社員：子供達が社会人となり、定年退職に向けて自分の趣味をつくりたい。いきなり家庭菜園にチャレンジするのはハードルは高いのでマンションのベランダから小さく始めたい。ただ初めてなので、道具等何を揃えたほうがいいのか、収穫が実感できる野菜は何かを知りたい。



## 案件例⑦「音声文字起こし・キーワード整理」

【副業人材】主婦・育児休業中会社員

### 【サービス概要】

音声データの文字起こしとエクセル管理表の作成

### 【依頼主イメージ】

35歳、美容室店長：日々の接客時にアップルウォッチにて、お許しをいただいた常連との会話を録音している。お客様との会話、自己開示してくれた情報を忘れない為にとはじめてみたが、業務に忙殺され音声データをテキスト化できていない、やれば会話の質が上がることは分かっているが、膨大な量に気持ちが悪く前に向かない。



## 案件例⑧「聞いてほしいことを聞くインタビュー」

【副業人材】ライター・新聞記者

【サービス概要】

ライフストーリーの作成・インタビュー・原稿作成



【依頼主イメージ】

28歳、新婦：10月に結婚式を挙げる予定、自分自身こと・新郎のこと、お互いの両親の生い立ちを分かった上で新しい家族としての門出を迎えたい。6人分のライフストーリー作成し、結婚式で発表することで、自分達だけでなく親同士も深い絆で結ばれる結婚式にしたい。

## 案件例⑨「とことん聞くカウンセリング・コーチング」

【副業人材】 カウンセラー・コーチ

### 【サービス概要】

悩みをとことん聞きます。悩みの背景をクリアにします

### 【依頼主イメージ】

35歳、男性、独身：幼少期より、父親との関係性に苦しんでいて、もし結婚した場合は自分もそうなるのでは？となんとなく不安を抱えている。自分では気が付けなかった本当の気持ちを知る、理解することにより、これまで受けていた親の教育（呪縛）から解放されたい。



## 案件例⑩ 「自己分析からはじめるキャリア相談」

【副業人材】 キャリアアドバイザー・管理職経験者



### 【サービス概要】

仕事の悩みをとことん聞き、わかりやすくまとめます

### 【依頼主イメージ】

48歳、男性、子供1名：仕事が上手くいかなく、今の会社を続けるべきか、転職するべきか迷っている。ただ、自分の人生で何を大切にしてきたか、これから何を軸に生きるべきなのか不透明な状態。そんな心境のため、いざ面接のときに、何をどう話をしたらいいのかも不明確…自分自身が進めべき方向性を決めるためにも、自己分析から取り組みたい。



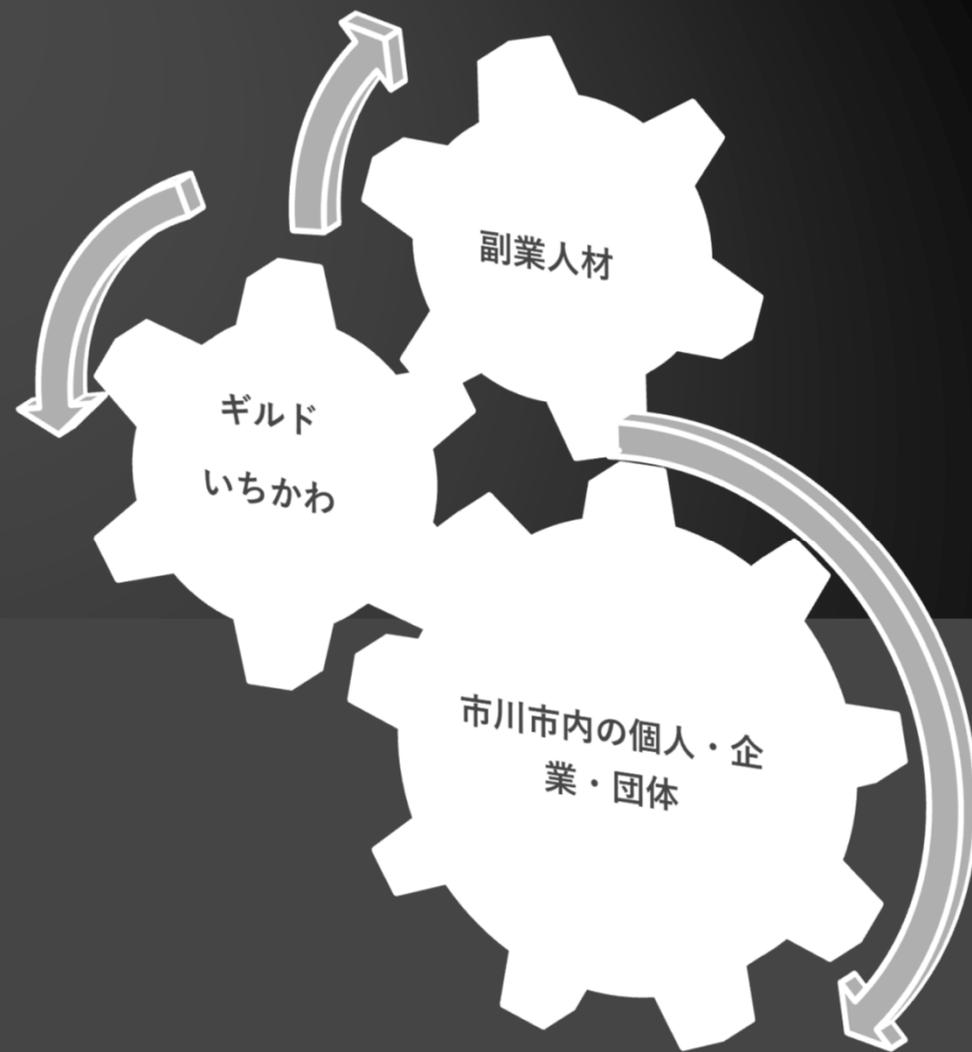
これが  
「ギルドマネージャー」



# 最初の一歩目

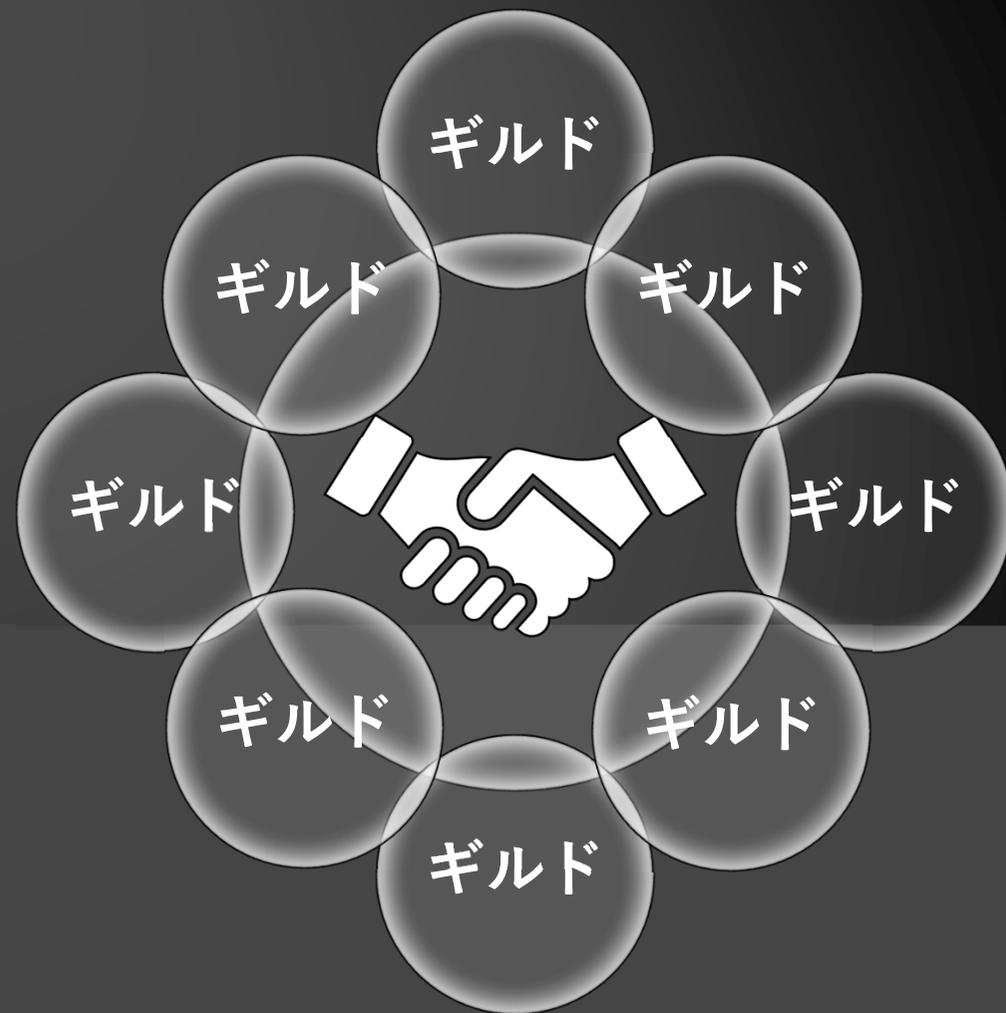
副業希望人材との  
ネットワーク構築

目標：1,000名



本当になりたい姿

各ギルドを繋げ、  
仕事を創り続ける  
“ギルドマスター”



CALL ME

「私を呼んで下さい」